RENTAS Mietgeräte

Jakob Klamm,
leitet sein Service-Center
in Lüdenscheid seit 15 Jahren

ERFOLGREICH SELBSTÄNDIG

MIT EINEM EIGENEN RENTAS SERVICE-CENTER

Schritt für Schritt
Ihr Weg in die Selbständigkeit

Sie haben sich immer wieder vorgenommen nicht länger für andere zu arbeiten und Ihr eigener Chef zu werden? Dann kann dies Ihre beste Gelegenheit werden, den Traum wahr werden zu lassen.

Als Franchise-Nehmer mit einem eigenen RENTAS Service-Center sind Sie selbständig, aber nie allein: Sie treffen Ihre eigenen geschäftlichen Entscheidungen, können sich dabei aber immer auf einen starken Partner an Ihrer Seite verlassen.

Das RENTAS-System
Das "Erfolgsgeheimnis"

Es hat einige sehr deutliche Vorteile für Sie, den Weg in die Selbständigkeit mit RENTAS an Ihrer Seite einzuschlagen. Schließlich haben wir eine ungewöhnlich hohe Zufriedenheit bei unseren Franchise-Nehmern, die auch an diesen Erfolgsfaktoren liegt:

Nähe zum Baumarkt
Jedes RENTAS-Service-Center befindet sich in oder direkt neben einem Baumarkt, so dass Ihre Kunden Sie von ganz alleine finden.

Beste Einkaufskonditionen
Als Verbund aus rund 50 "Einkäufern" erhalten wir bei vielen Herstellern unschlagbare Konditionen.

Ein erfahrenes Team
Mit RENTAS können Sie jederzeit auf die Unterstützung der Zentrale und den Rat anderer Franchise-Nehmer zählen.

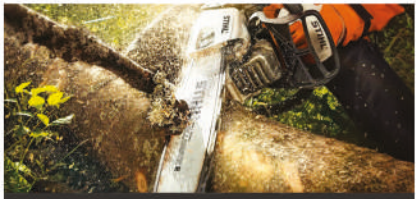
Thomas Kobier führt sein RENTAS Service-Center in Bochum seit über 30 Jahren. Zukünftig kann er einer von fast 50 Ansprechpartnern für Ihren Erfolg sein.

Auch nach über 30 Jahren ist RENTAS für mich noch die richtige Entscheidung.

Ihr Mietpark
Diese Maschinen vermieten Sie

Der Bedarf an Mietgeräten ist bewiesen und nach wie vor sehr hoch. Darüber hinaus bieten Sie flankierenden Service und lukrative Verkaufsprodukte mit ausgezeichneter Rendite an.

Maschinen für den Roh- und Ausbau sowie Renovierung



Maschinen für den Garten- und Landschaftsbau

Leitern, Lifte und Anhänger

Maschinen und Geräte für die Reinigung

Ersatzteil-Bestellung und Verkauf

Schärf-Service

Verkauf

Das werden
Ihre Kunden

Im gewerblichen Bereich

- Hausmeister
- Handwerksbetriebe
- Werkstätten
- Kommunen
- Industrieunternehmen
- Garten- und Landschaftsbauer u. v. m.

Im Endverbraucherbereich

- Haus- und Gartenbesitzer
- Renovierer/Sanierer
- Hobby-Handwerker u. v. m.

Unsere Franchise-Nehmer sind

Erfolgreich

Als Franchise-Nehmer minimieren Sie Ihr persönliches Risiko, weil Sie mit einem bewährten System an den Start gehen.

Wir bereiten Sie mit einer mindestens vierwöchigen Einarbeitung auf Ihre neue Aufgabe vor und Sie können mit dem RENTAS Ausbildungsangebot Ihr Wissen und Ihre Kompetenz ständig erweitern.

Von Anfang an werden Sie bei allen Unternehmensentscheidungen gut beraten und unterstützt, ohne dass Ihre eigenen Ideen auf der Strecke bleiben. Sie können jederzeit den Rat der Zentrale und von fast 50 erfolgreichen Franchise-Nehmern einholen, bevor Sie anschließend Ihre eigenen Entscheidungen treffen.

Kurz gesagt: **Mit RENTAS sind Sie selbständig - aber nie alleine!**

Unsere Franchise-Nehmer sind

Zufrieden

Unter allen Rentas Franchise-Nehmern herrscht eine außergewöhnlich hohe allgemeine Zufriedenheit vor. Das beweisen die regelmäßigen Befragungen der Rentas Franchise-Nehmer durch das unabhängige Institut igenda in Münster.

Die Ausrichtung des RENTAS Franchise-Systems trägt auch bei den Franchise-Nehmern Früchte: **Laut Umfrage im System-Check ist kein einziger Franchise-Nehmer mit seinem geschäftlichen Erfolg unzufrieden!**

Dafür wurde RENTAS vielfach

Ausgezeichnet

Alle drei Jahre werden Vollmitglieder des DFV (Deutscher-Franchise Verband) einem unabhängigen System-Check unterzogen.

Zum fünften Mal in Folge wurde RENTAS mit dem Gold-Award vom Institut igenda ausgezeichnet! Der DFV-System-Check beinhaltet eine Prüfung des Franchise-Vertrages und des Franchise-Handbuches nach der so genannten System-Check-Richtlinie.
Weiterhin erfolgt eine Beurteilung in den Bereichen:

- Systemkonzept
- Produkte/Leistungen
- Strategie und Management
- sowie eine Befragung der Franchise-Nehmer-Zufriedenheit

Ganz transparent
Ihre Investition und laufende Kosten

Die aktuelle Investitionssumme für Sie liegt bei 120.000 Euro, wobei Sie lediglich 15 % als Eigenkapital nachweisen müssen.

Damit ist der Maschinenpark, die EDV und die komplette Laden- und Warenausstattung ebenso abgedeckt, wie die 15.000 Euro Einstiegsgebühr. Somit steht dem schnellen Unternehmensstart nichts mehr im Wege.

Im laufenden Geschäftsjahr fallen noch umsatzabhängige Franchise-Gebühren (7% des Jahresumsatzes, mindestens 933 Euro im Monat für 2022, danach eine jährliche Steigerung von 2,5 % bezogen auf die Mindest-Franchise-Gebühr) an und überregionale Werbekosten (0,5 % des Jahresumsatzes) gedeckelt bei 1.000 Euro pro Jahr.

Übrigens!

Bereits im ersten Jahr erwirtschaftet ein durchschnittliches Rentas Service-Center einen betriebswirtschaftlichen Gewinn, es müssen also keine Vorlaufverluste mitfinanziert werden.

Ein großer Schritt
Denken Sie gut darüber nach

Der Weg in die Selbständigkeit mit RENTAS ist denkbar einfach. Aber die Selbständigkeit birgt Chancen und Risiken zugleich. Daher sollten Sie gut abwägen, welche Vorteile, aber auch welche Nachteile eine Selbständigkeit grundsätzlich mit sich bringt.

Die RENTAS-Franchise-Zentrale bietet ihren Franchise-Nehmern die Plattform für eine erfolgreiche Unternehmensführung. Aber Sie müssen natürlich auch selbst viel dazu beitragen. Das sollten Sie vor dem großen Schritt in dei Selbständigkeit wissen und auch mit Ihrer Familie besprechen.

Wir unterstützen Sie gerne bei diesen wichtigen Überlegungen und ermöglichen Ihnen auch gerne den Erfahrungs-Austausch mit anderen Franchise-Nehmern. Sprechen Sie uns einfach an und wir unterstützen Sie gerne.

Sie möchten mehr erfahren?
KONTAKTIEREN SIE UNS.

Mit dieser Broschüre haben Sie nun einen ersten Einblick in Ihre Möglichkeiten erhalten, sich mit RENTAS Mietgeräte selbständig zu machen.

Falls wir Ihr Interesse geweckt haben oder auch noch einige Fragen offen sind, freuen wir uns darauf, Sie persönlich kennenzulernen — zunächst telefonisch und anschließend in unserer Essener Franchise-Zentrale oder bei Ihnen zuhause.

Das ist das Team der Essener Franchise-Zentrale, von links nach rechts:

Christian Wittenberg	*Einkauf und Vertrieb*
Stefan Trippler	*Geschäftsführender Gesellschafter*
Bernd Grote	*Werbung und Systeme*
Bettina Grote	*Vertriebskoordination und Assistenz der GF*

SO ERREICHEN SIE UNS:

www.rentas-franchise.de

bewerbung@rentas.de

0201 61546612

Wilhelm-Beckmann-Straße 6
45307 Essen